



LeadFinder

Tecnologia em Marketing

LeadFinder

LeadFinder

LeadFinder



Como otimizar recursos para conquistar e manter clientes?

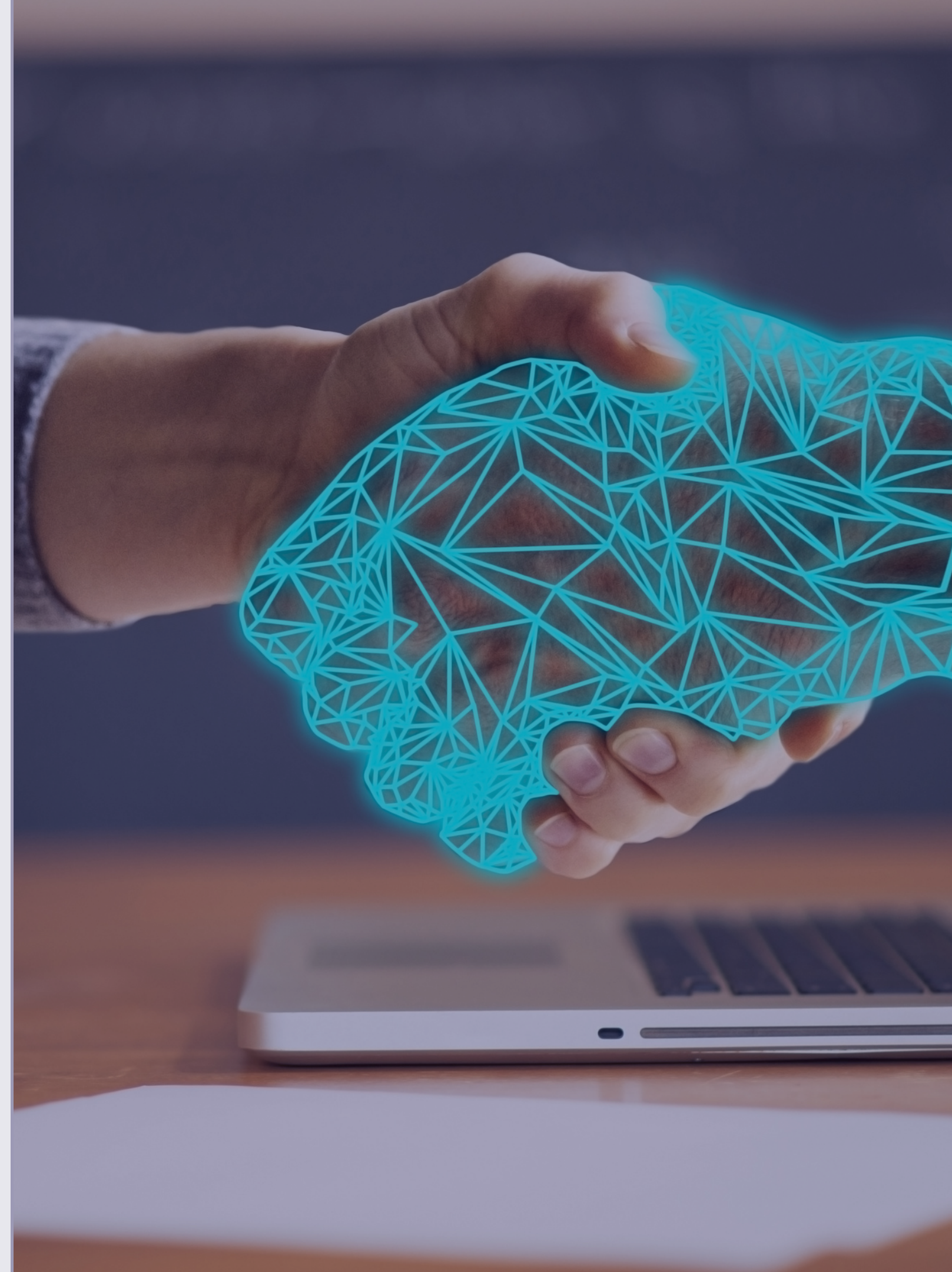
Atualmente existem uma **infinidade de soluções de marketing e vendas** no mercado, que exigem **grande investimento e conhecimento aprofundado** sobre estratégias de prospecção e vendas.

Muitas vezes sua empresa nem precisa de tudo isso, ela só precisa da **Plataforma LeadFinder.**

Nosso propósito é gerar resultado para sua empresa

Simplificamos o planejamento e execução de estratégias de aquisição e retenção de clientes através da **Tecnologia, Pessoas e Processos**.

É essa a nossa missão.



A tríade de sucesso para conquistar clientes



TECNOLOGIA

AUTOMATIZE QUASE TUDO

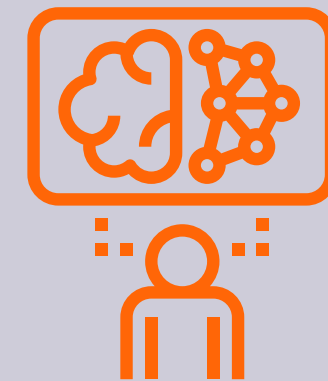
Muitas ações comerciais podem ser automatizadas de forma inteligente gerando velocidade e escalabilidade de relacionamento e vendas.



PESSOAS

NADA SUBSTITUÍ O HUMANO

A base para o sucesso de qualquer estratégia comercial é ensinar e conduzir pessoas em um passo-a-passo de ações estratégicas.



PROCESSOS

TENHA UM MAPA DE AÇÕES

Planejar as ações que devem ser executadas de forma automatizada ou pelo seu time gera maior eficiência a curto, médio e longo prazo.



A Plataforma perfeita para acelerar suas vendas

Nosso diferencial é ser uma plataforma **SalesTech** de **geração e gestão de leads** que integra inteligência tecnológica e humana para criar jornadas de aquisição e retenção de clientes.

Veja o que só a **Plataforma LeadFinder** tem:



1

Na **Plataforma LeadFinder** nosso cliente consegue planejar processos de vendas criando **jornadas**, mapeando **etapas** e **ações** automatizadas ou executadas por usuários, conduzidos de forma sistêmica e inteligente pela **Lidy** (nossa assistente virtual)

Automação de JORNADAS



Um passo-a-passo planejado de etapas e ações automatizadas e inteligentes para melhorar a performance de seu time



1

Automação de JORNADAS

Monte um passo-a-passo de ações inteligentes

LeadFin

LeadFinder

Empresa: LeadFinder - Encontre seu cliente
Cargo: Ceo

REPROCESSAR JORNADA SALVAR

Jornada

Informações Abrangencia Filtros Especiais Processamento Atividades Landing Page Etapas e Ações

Diagram illustrating the automation workflow for a Journey (Jornada) in the LeadFinder system:

- The workflow is structured into columns: Informações, Abrangencia, Filtros Especiais, Processamento, Atividades, and Landing Page.
- Each column contains a sequence of actions represented by icons and a plus sign (+) for adding more actions.
- Arrows indicate the flow of the automation process from left to right across the columns.
- Specific actions include: adding a contact (person icon), adding a group (group of people icon), adding a filter (funnel icon), adding a document (document icon), adding a task (calendar icon), and adding a landing page (flag icon).
- Additional actions like adding a phone call (phone icon) and adding an email (envelope icon) are shown in the 'Abrangencia' column.
- The 'Landing Page' column shows a plus sign (+) for adding a new landing page.

Prospecção orientada a DADOS

Informação é o novo petróleo do mundo e sua empresa precisa saber onde estão e quem são seus potenciais clientes

22 (-35)	HJI 20,369 (+580)	WWE 890 (-20)	PLD 6,350 (-200)	EER 10,985 (+580)	QRT 665 (-15)	OPY 6,800 (-115)
MBC 3,605 (+210)	LJH 9,542 (-128)	MJB 2,609 (+35)	PON 7,654 (+169)	NFR 6,522 (+122)	UGH 1,632 (-54)	OMJ 3,652 (+182)
YBV 3,204 (-33)	QMN 5,211 (+156)	MMJ 7,100 (-60)	IIT 7,150 (-150)	KLM 782 (+74)	CCX 1,901 (+101)	EMH 3,280 (-120)
MBB 3,320 (-120)	WFF 712 (+12)	HJM 134 (-5)	QLC 2,022 (-18)	LSD 631 (+40)	SDH 6,287 (-57)	GHS 12,630 (+330)

2

Se sua empresa vende para outras empresas **(B2B)**, temos uma base de dados empresariais com mais de **24 milhões de empresas** e também contamos com soluções para sua empresa se relacionar e atrair seus prospects por **marketing digital**.

2

Prospecção orientada a DADOS

Temos soluções para obter a informação que sua empresa precisa

...ou atraindo prospects para sua empresa

LeadFinder

Empresa: LeadFinder - Encontre seu cliente
Cargo: CEO

Fernando Osmarini

Empresas

	Nome	Telefone	E-Mail	Cnpj	Cidade	Área
	Nome	Telefone	E-Mail	Cnpj	Cidade	Área
	PIPOCA DO GUGUI	(43) 3422-8220	pipocadogugui@gmail.com	84.823.566/0001-03	Apucarana - PR	
	PEIXE FRITO PANTANAL	(45) 3056-9000	peixefrito@hotmail.com			
	ARTECOURO	(43) 3274-5640	jessica@artecourosotas.com.br			
	RADIO ALINE	(44) 3621-6565	aline@alinefm.com.br			
	NEGRAO & ACHOA ADVOGADOS ASSOCIADOS	(43) 3321-2315	comunicacao@negraoeachoa.adv.br			
	AMPLO LOGISTICA E ARMAZENAGEM	(41) 3033-3858	daniele@amploexpress.com.br			
	SANTOS & VLIET CONTABILIDADE	(43) 3341-8422 / (43) 9947-2642 / (43) 3029-8421	contato@santosevlietcontabilidade.com.br			
	ARTESANALMAIS	(41) 3335-8080	gerencia@artesanalmalmais.com.br			
	RADIO T	(45) 3324-3886 / (45) 3324-3886 / (45) 8402-1989	cpd@carelliecia.com.br			
	EASY FILMES	(41) 3333-2506	franc@easyfilmes.com.br			

« < 13 14 15 16 > »

Seja da nossa base de dados ...

SHOPPING VIRTUAL

UMA NOVA TENDÊNCIA DE CONSUMO

E agora, como
ofertar uma
experiência de
compras para
quem não quer sair
de casa?

Saiba mais, solicite nosso contato



Nome

Telefone

Email

Cidade

Mensagem

Enviar

Formulário gerado pela LeadFinder

3

Somos a única plataforma de **geração e gestão de leads** que possui solução de **BPO (Business Process Outsourcing)** para Prospeção de clientes. O **BPO SDR por Hora** é um modelo inovador de terceirização de prospecção, totalmente gerenciado dentro da plataforma, com transparência para nossos clientes e tudo que o SDR precisa para prospectar.

Outsourcing de PROSPECÇÃO

Uma tendência mundial é a terceirização de processos nas mais diversas áreas das empresas inclusive para prospectar



3

Outsourcing de PROSPECÇÃO

Na Plataforma LeadFinder tem até um time para prospectar para você

Solicitação de Ordem de Serviço

1 Primeiro Passo

Detalhes Iniciais

Sobre as Empresas

Onde elas estão?

Como deseja receber?

Enriquecimento

Como deseja chamar essa ordem de serviço?

Prospecção

Quem é o responsável pelos Leads que serão gerados dessa ordem de serviço?

Fernando Osmarini

Qual o tipo de serviço que você deseja?

N3 - Prospecção e Qualificação de Leads

Para qual produto?

LeadFinder Tecnologia Ltda - Plataforma LeadFinder

E qual o tipo de Execução do Serviço?

Resultado

E qual o ponto de Qualificação Desejado

Interesse ou Perfil

ANTERIOR

PRÓXIMO

09/01/2020	Prospecção For Jobs - Cooperativas de Crédito	LeadFinder Software Ltda1	N3 - Prospecção e Qualificação de Leads	5	Concluída
------------	---	---------------------------	---	---	-----------

Uma plataforma completa "do lead ao time"

Com redução de até **70% do CAC** (Custo de Aquisição de clientes) a Plataforma LeadFinder pode atuar em **partes ou em toda a jornada de captação, conversão e retenção** de clientes.

LeadFinder

 Empresa: LeadFinder - Encontre seu cliente
Cargo: Ceo     FO Fernando Osmarini

Gestor de oportunidades

04 - Jornada de Conversão

Contato agendado

PERSONALITY - CONTABILIDADE E...
04 - Jornada de Conversão
939d 01/04/2019

SYSVALE TECNOLOGIA
04 - Jornada de Conversão
253d 13/07/2020

THIAGO LIRA
04 - Jornada de Conversão
132d 12/11/2020

X DIGITAL IDENTIDADE VISUAL E GRAFICA
04 - Jornada de Conversão
130d 16/11/2020

INTERMEDITY IMOVEIS
04 - Jornada de Conversão

Call de demo

APETRUS
04 - Jornada de Conversão
108d 20/01/2021

ACM
04 - Jornada de Conversão
104d 26/02/2021

INOVAACAO TECNOLOGIA
04 - Jornada de Conversão
8d 22/03/2021

Sincro Software
04 - Jornada de Conversão
375d 23/03/2021

Diego Ciarlarielo
04 - Jornada de Conversão

Proposta

AGSE GESTAO EMPRESARIAL COMPARTILHADA
04 - Jornada de Conversão
132d 20/11/2020

Danilo Zochling
04 - Jornada de Conversão
112d 04/12/2020

Buzz Monitor
04 - Jornada de Conversão
75d 14/01/2021

GUDS
04 - Jornada de Conversão
58d 02/02/2021

SEBRAE-PR
04 - Jornada de Conversão

Negociação

COUNTFLY TECNOLOGIA EM CONTABILIDADE
04 - Jornada de Conversão
166d 21/10/2020

ECTO
04 - Jornada de Conversão
195d 17/11/2020

Rose
04 - Jornada de Conversão
107d 07/12/2020

CRESOL BASER
04 - Jornada de Conversão
641d 18/02/2021

BB PATO BRANCO (PR)
04 - Jornada de Conversão

Conversão

ARCELORMITTAL BRASIL S.A.
04 - Jornada de Conversão
432d 16/09/2020

PACKID SOLUCOES
04 - Jornada de Conversão
399d 12/02/2021

DOCOL METAIS SANITARIOS
04 - Jornada de Conversão
496d 18/02/2021

QUINTOANDAR
04 - Jornada de Conversão
75d 18/02/2021

Braguilha Uniformes
04 - Jornada de Conversão

Gere, centralize e gerencie seus prospects de diversos canais

Inbound Marketing

- Prospecção por QRCode
- Automação de E-mail
- Posts em Redes sociais
- Sites e landing pages

Outbound Marketing

- Base de dados LeadFinder
- Base de dados de sua empresa
- Importação de listas
- Cadastro manual

Conheça nossos planos

	É dados que sua empresa precisa? Data	CRM inteligente para gerenciar seus leads Gestor Plano Data + Gestão de seus prospects	O Preferido Sua prospecção no automático Smart Plano Gestor + Automação de marketing	Quer um Finder para chamar de seu? Personal Plano Smart + SDRs Prospectando para sua empresa
Base de dados B2B (Empresas)	✓	✓	✓	✓
Download e integração de dados (out)	✓	✓	✓	✓
Download e integração de dados (in)	✓	✓	✓	✓
Gestão de Oportunidades - CRM	✗	✓	✓	✓
Criação de propostas e formulários	✗	✓	✓	✓
Automação de Funil/jornadas/etapas/ações	✗	✓	✓	✓
Criação de E-learning Salles	✗	✓	✓	✓
Telefonia Voip	✗	✓	✓	✓
Automação Web (e-mail, landing page, etc)	✗	✗	✓	✓
BPO de Prospecção (SDR por Hora)	✗	✗	✗	✓
	A partir de R\$ 99 /mês Acesso a 100 empresas*	A partir de R\$ 149 /mês 01 usuário*	A partir de R\$ 299 /mês 02 usuários, até 1000 e-mails*	A partir de R\$ 699 /mês 03 usuários, até 1000 e-mails, 01 Hr/SDR*

*Os valores mensais de cada plano referem-se a um combo mínimo de soluções por usuário, disparo de e-mails e horas/mês do SDR

Esses são nossos planos

	É dados que sua empresa precisa?	CRM inteligente para gerenciar seus leads	Sua prospecção no automático	Quer um Finder para chamar de seu?
	Data	Gestor	Smart	Personal
	- 001 +	- 001 +	- 1000 +	- 001 +
		Usuários	E-mails	Horas SDR
	- 002 +		Usuários	- 1000 +
				E-mails
	- 003 +			Usuários
Base de dados B2B (Empresas)	✓	✗	✗	✓
Download e integração de dados (out)	✓	✓	✓	✓
Download e integração de dados (in)	✓	✓	✓	✓
Gestão de Oportunidades - CRM	✗	✓	✓	✓
Criação de propostas e formulários	✗	✓	✓	✓
Automação de Funil/jornadas/etapas/ações	✗	✓	✓	✓
Criação de E-learning Salles	✗	✓	✓	✓
Telefonia Voip	✗	✓	✓	✓
Automação Web (e-mail, landing page, etc)	✗	✗	✓	✓
BPO de Prospecção (SDR por Hora)	✗	✗	✗	✓
	A partir de	A partir de	A partir de	A partir de
	R\$ 99/mês	R\$ 49/mês	R\$ 199/mês	R\$ 699/mês
	Acesso a 100 empresas*	01 usuário*	02 usuários, até 1000 e-mails*	03 usuários, até 1000 e-mails, 01 Hr/SDR*

*Os valores mensais de cada plano referem-se a um combo mínimo de soluções por usuário, disparo de e-mails e horas/mês do SDR



Alguns de nossos clientes

SESMO bankme

aws

VirtuONE
Feiras e eventos virtuais

NetSupport

Ommega
data
Tecnologia em software

PACKID

Senior

ServoFiel
tecnologia



**Para saber mais acesse nosso site e
agende seu atendimento em nossos
canais de relacionamento**

www.leadfinder.com.br